

БИЗНЕС-ОПЕРАЦИОННАЯ СИСТЕМА

Не ещё одна CRM, а операционная система компании

Продажи, договоры, проекты, ресурсы, деньги,
документы и ИИ работают на одних данных.
Система настраивается под отрасль, а не
переписывается под неё.

Как устроено

Скачать презентацию

Соответствие ТЗ ЦРПП

Экспертам премии 2026

182

организации-клиента

88 из 89

субъектов РФ с объектами клиентов

2 280

активных услуг

17 704

документа в контуре

Цифры — срез рабочей базы на 21.09.2026. Система работает в бою каждый день, а не показывается на демо-стенде.

«Атлас» — бизнес-операционная система на едином ИИ-ядре: цифры рабочего контура

CRM, ERP, биллинг, сервис-деск, телефония, банк, 1С, ЭДО и КЭП работают на одних данных вместо десятка разрозненных систем. Система в эксплуатации у оператора связи ООО «Русвязь» (ГК «Атлас»). Ниже — показатели рабочей базы; те же цифры приведены в заявке на премию.

Срез рабочей базы на 21.09.2026

182

организации-клиента

88 из 89

субъектов РФ с объектами клиентов

2 280

активных услуг

14,5 млн ₽

абонентская плата в месяц

1 949

контрагентов

2 374

договора

17 704

документа

37,6 тыс.

заявок сервис-деска за 30 дней

₽

Деньги

- **91 счёт и 91 акт на 79,65 млн ₽** сформированы системой
- счёт на 437 объектов сходится с бухгалтерией **до 5 копеек**
- платёж от заявки менеджера до отправки в банк — **1 минута** вместо 30



Сервис-деск

- **37,6 тыс. заявок** за 30 дней
- **99,7 %** заявок создаёт мониторинг сети
- медиана автоматического закрытия — **3,2 минуты**



Экономия

- выявлено **507 тыс. ₽ в месяц** лишних затрат
- из них уже закрыто **186 тыс. ₽ в месяц**



Группа

Группа работает с 2002 года — более 10 000 клиентов. За рубежом — Киргизия с 2024 года, пилоты в Азербайджане и Беларуси.



Ядро платформы

- единый вход «Атлас ID» и кабинет клиента — **17 сервисов**
- шлюз ИИ-моделей с резервом: **GigaChat** → **YandexGPT** → **локальная модель**
- векторная память — собственная инсталляция Qdrant на выделенном сервере в Москве
- сервис КЭП по ГОСТ



Данные и надёжность

- базы, файлы и векторная память — в РФ; для чувствительных задач — российские и локальные модели
- собственные серверы группы в ЦОД и выделенные серверы российских провайдеров
- учение переключения на резервный узел 21.07.2026: простой **13 минут**, потерь данных **0**

ПЛАТФОРМА «АТЛАС»

А Одно ядро — много продуктов

Единый вход, шлюз ИИ-моделей, векторная память и КЭП — общие для сервисов группы

ПРОДУКТЫ

Атлас БОС

Атлас Закупки

Атлас Юрист

Атлас ВКС

Атлас Wi-Fi

Площадка
«Яром»

Продвижение

ЯДРО

Атлас ID

Единый вход и кабинет клиента: 17 сервисов, переход в продукт без повторного пароля

Шлюз ИИ-моделей

7 подключённых продуктов, учёт по организациям, режим «только локальная модель»

Резерв: внешняя модель → **GigaChat** → **YandexGPT** → **локальная модель**

Векторная память Qdrant

Собственная инсталляция на выделенном сервере в Москве. Знания организаций разделены по пространствам имён. 5 подключённых продуктов

Сервис КЭП

Квалифицированная подпись по ГОСТ: ЭДО, ЕИС, электронные площадки, документы PDF

ДАННЫЕ И НАДЁЖНОСТЬ

Базы, файлы, индексы — в РФ

PostgreSQL с изоляцией организаций, хранилище файлов, журнал действий

Ежедневные копии

с ночной проверкой восстановления

Самовосстановление

сторож проверяет и перезапускает сервисы каждые 2 минуты

Учение 21.07.2026

переключение на резервный узел: простой 13 мин, потерь данных 0

Свободное ПО и собственный код · 860 методов API в контуре БОС

ГК «Атлас» · atlasai.su

Одно ядро — много продуктов: единый вход, шлюз ИИ-моделей, векторная память и КЭП — общие для сервисов группы.



Один контур вместо десяти систем

В эксплуатации у оператора связи ООО «Русвязь» (ГК «Атлас») с июля 2026 года

ОПЕРАЦИОННЫЙ КОНТУР · СРЕЗ 21.09.2026

88

субъектов РФ с объектами обслуживания (из 89)

182

организации-клиента

14,5 млн ₽

абонентской платы в месяц,
2 280 активных услуг

**79,65
млн ₽**

счета и акты, сформированные
системой (91 + 91)

37,6 тыс.

заявок сервис-деска за 30 дней,
99,7 % — от мониторинга сети

3,2 мин

медиана автоматического
закрытия заявки

17 704

документа, ЭДО и КЭП

860

методов API, 1 848 требований
со ссылками на код

ЭФФЕКТ

Маржа по адресу

доход и расход каждой услуги на
каждом объекте

Счёт на 437 объектов

формирует система, сходится с
бухгалтерией до 5 коп.

507 тыс. ₽/мес

затрат у отключённых клиентов
выявлено; закрыто уже 186 тыс. ₽/
мес

Чат → банк → подпись

счёт из сообщения становится
платёжкой по API; согласование в
боте — ГОСТ-подпись в PDF

Данные контура — на серверах в РФ · ERP · CRM · биллинг · телефония · КЭП · ЭДО · сервис-деск

ГК «Атлас» · atlasai.su/bos

Операционный контур Атлас БОС: показатели рабочей базы на 21.09.2026 и эффект для бизнеса.

Срез рабочей базы на 21.09.2026: цифры меняются каждый день. Иллюстрации открываются в полном размере по нажатию.

Одна платформа управления компанией вместо десятка несвязанных сервисов

Клиенты, договоры, проекты, задачи, документы, финансы, закупки, персонал и база знаний живут в общем контуре. Данные вводятся один раз и дальше работают на всех.

Из технического задания платформы: «Atlas должен стать центральной операционной системой компании». Отсюда и название: модули работают как приложения, связи данных — как файловая система, роли — как учётные записи, искусственный интеллект — как ядро.



Учётное ядро

Контрагенты, договоры, проекты, объекты и экономика связаны правилами. Ни одна сущность не живёт сама по себе, и одни и те же данные не вводятся дважды.



Слой искусственного интеллекта

Выбор модели под задачу, поиск по базе знаний компании, агенты по направлениям и обучение на действиях сотрудников. ИИ внутри процессов, а не отдельной вкладкой.



Открытый контур

Банк, учётная система, электронный документооборот, площадки закупок, мониторинг, телефония и почта подключены напрямую. Это и есть главное отличие от коробок.

Пять сущностей, на которых держится весь учёт

Правило простое: сущности связаны, система хранит связи и не допускает противоречий, а пользователь не вводит одно и то же дважды. Всё остальное строится вокруг этого.

01

Контрагент

Компания или человек: реквизиты, роли, контакты по типам, связанные организации. Дубль по совпадению ИНН и КПП система создать не даст.

02

Договор

Доходный или расходный. Тип, приоритет, статусы с правилами перехода, приложения и допсоглашения, собственная экономика.

03

Проект

Рождается из подписанного договора или создаётся вручную. Имя по шаблону, статусы от старта до передачи в эксплуатацию.

04

Объект

Точка, площадка, помещение или установка внутри проекта: состав услуг, техника, файлы, контакты, история.

05

Экономика

Отдельно стройка, отдельно эксплуатация. Каждая финансовая строка обязана назвать своё основание — договор или документ по нему.



Правила вместо надежды

Система проверяет условие и либо выполняет действие, либо объясняет, почему нельзя. Договор не закрыть, пока по нему живут активные объекты, а объект не привязать к чужому договору.



Внедрение не останавливает работу

Новые обязательные поля применяются при создании и изменении, но не блокируют старые записи, пока их не трогают. Компания продолжает работать во время перехода.



История у каждой карточки

Кто, что и когда изменил — по договорам, проектам и объектам, а не только в общем журнале администратора.

ПРОДАЖИ, ДОГОВОРЫ, ПРОЕКТЫ

Сделка выиграна — договор подписан — проект уже создан

Сделка ведёт клиента по воронке, подписание договора рождает проект, проект собирает вокруг себя объекты, задачи, документы и деньги. Менеджер не собирает карточку заново на каждом шаге.

Модель ресурсов настраивается под отрасль, а не переписывается под неё

Объект — это точка, где компания что-то делает: офис клиента, магазин, площадка, помещение, установка. У объекта есть состав услуг, техника, ответственные, документы и своя экономика. Чем именно наполнить карточку, решает отрасль.



Что учитывается как ресурс

Оборудование с серийными номерами, помещения и площадки, транспорт, подключения и линии, лицензии и подписки, выезды бригад, расходные материалы на складе. Набор типов задаётся при внедрении.



Ресурс всегда связан с деньгами

Каждый ресурс привязан к объекту, услуге, договору и затрате. Поэтому видно не только «что стоит на объекте», но и сколько это приносит и сколько съедает.



Простой находится сам

Оплачиваем и не используем, услуга без затратной пары, объект без выручки, техника числится, но не на объекте. Это списки на экране, а не забота чужой памяти.



Отраслевые примеры настройки

- **Услуги и сервис:** объекты обслуживания, выезды, наряды, запчасти со склада
- **Розница и общепит:** торговые точки, оборудование, номенклатура, продажи за день
- **Аренда и недвижимость:** помещения, счётчики, начисления, акты по месяцам
- **Строительство и монтаж:** площадки, этапы работ, техника, исполнительная документация
- **Связь и ИТ:** подключения, каналы, SIM-карты, параметры доступа, схемы сети



Глубина, до которой обычно не доходят

В отраслевой настройке карточка объекта хранит не только адрес: состав услуг, технические параметры подключения, оборудование с серийным номером и сетевым адресом, монтажные фотографии и схемы, контакты на месте.

Служебные идентификаторы система собирает сама по шаблону из данных проекта и адреса: без ручных выдумок и без двух одинаковых имён в сети.

Деньги проекта делятся на запуск и эксплуатацию

Экономика реализации отвечает за работы по запуску.

Экономика эксплуатации — за то, что объект приносит и потребляет каждый месяц. Обе сходятся в экономику проекта и договора.



План и факт, доход и расход

Плановая маржа — плановый доход минус плановый расход, фактическая — по факту. Показатели поднимаются с объекта на проект и с проекта на договор.



Каждая строка знает основание

Доход привязан к доходному договору, расход — к расходному, основанием служит договор, допсоглашение, приложение или заявка. Строки без основания не бывает.



Общие затраты делятся честно

Общие ресурсы, аренда, серверы и подписки разносятся по проектам пропорционально доходу, а не оседают строкой «накладные расходы».



Себестоимость видят не все

Пока проект запускается, затраты видит команда. После передачи в эксплуатацию себестоимость и маржа закрываются, кроме финансов, руководителя и администратора.



Уровень услуги прямо в договоре

Целевая доступность, процент перерасчёта и допустимое время простоя хранятся в договоре. Отчёт о простоях превращается в перерасчёт и фактические начисления месяца.



Показатели без отдельных отчётов

Маржинальность, качество, бизнес-показатели и лояльность клиента считаются из тех же данных, которыми работают каждый день.

От счёта поставщика до платежа в банке и закрывающих документов

Доходы, расходы, движение денег, платёжный календарь, рентабельность и план-факт. Путь пройден целиком, включая прямой обмен с банком и электронный документооборот.

1 Счёт попадает в систему файлом

Реквизиты, суммы, ставка налога и позиции распознаются автоматически. Сбой распознавания не мешает сохранить документ: счёт не теряется.

2 Затрата встаёт на своё основание

Проект, договор, контрагент, объект. Расход сразу виден в марже конкретного проекта, а не в общей куче.

3 Платёжное поручение собирается само

Платательщик, получатель, назначение и налог берутся из карточки, реквизиты проверяются до отправки. Банк не отбивает документ из-за опечатки.

4 Платёж уходит в банк напрямую

Защищённый канал по сертификату, без выгрузки файлов и ручного ввода в клиент-банке. Статус документа возвращается в карточку затраты.

5 Закрывающие приходят по ЭДО

Акты и универсальные документы привязываются к договору и закрывают месяц. Видно, по какой услуге документа ещё нет.



Хранилище документов

Договоры, счета, акты, таблицы и презентации: версии, история изменений, распознавание текста и разбор содержимого.



Подпись

Внутренние согласования и подписание квалифицированной электронной подписью, обмен подписанными документами с контрагентами.



Сверки

Начисления против оплат, наша база против биллинга, документы поставщика против заведённых услуг. Расхождение показывается строкой.

Система разговаривает с внешним миром сама

Это то, что обычно продают как «доработку под заказчика». У нас подключения уже написаны, работают в бою и переносятся на нового клиента настройкой, а не проектом с нуля.



Банк напрямую

Прямой защищённый обмен с банком по сертификату: создание платёжного поручения, статус документа, выписка и остатки. Без выгрузки файлов и ручного ввода в клиент-банке. Профили нескольких юридических лиц живут рядом.

платёжные поручения

статусы

выписка

несколько компаний



1С

Обмен с облачной 1С по стандартному протоколу: контрагенты с реквизитами и банковскими счетами, номенклатура, договоры. Несколько баз по числу организаций. Бухгалтерия остаётся в 1С, работа с ней — в общем интерфейсе.

контрагенты

номенклатура

договоры

банковские счета



Электронный документооборот

Отправка и получение юридически значимых документов через операторов ЭДО: счета, акты, универсальные документы привязываются к своему договору и закрывают месяц.

СБИС

Диадок

УПД и акты



CRM и внешние базы

Двусторонний обмен карточками компаний с Битрикс24, автоматическое заполнение реквизитов по ИНН из государственных источников, проверка данных контрагента.

Битрикс24

реквизиты по ИНН

госреестры



Закупки и площадки

Государственные и коммерческие процедуры: поиск, разбор документации, подготовка заявки, подача на электронных площадках с электронной подписью, отслеживание результата.

44-ФЗ и 223-ФЗ

коммерческие

подпись



Телефония и почта

Звонки с записью, расшифровкой и оценкой разговора по рубрике. Почтовые ящики компании с разбором писем по категориям и превращением обращений в заявки.

запись и расшифровка

оценка разговоров

почта

обращения



Мониторинг

Подключение системы мониторинга: состояние узлов, активные проблемы и аварии попадают прямо в карточку объекта и в заявки на обслуживание.

Zabbix

аварии в заявки



Модели искусственного интеллекта

Внешние модели для текста и анализа, локальная модель внутри контура для чувствительных данных. Выбор исполнителя под тип задачи, а не одна модель на всё.

внешние модели

локальная модель

маршрутизация

Плюс уведомления в мессенджер и на почту, обмен через открытый программный интерфейс и собственная команда для нестандартных подключений.

От поиска процедуры до поданной заявки

Отдельный контур системы: закупки по 44-ФЗ, 223-ФЗ и коммерческие, разбор документации, расчёт цены, оценка рисков, подготовка документов и подача.



Поиск и отбор

Процедуры собираются по настроенным правилам, отсеиваются по профилю компании и попадают в работу с понятным сроком подачи и цветовой меткой срочности.



Разбор документации

Требования вытаскиваются из файлов закупки, сопоставляются с возможностями компании, непроходные условия и риски подсвечиваются заранее.



Цена и обоснование

Расчёт из каталога услуг и оборудования, проверка маржи, обоснование начальной цены и снижения.



Документы заявки

Коммерческое предложение, письма, запросы разъяснений и жалобы формируются из шаблонов и данных компании.



Подача

Работа с площадками ведётся из системы, подпись — электронной, результат фиксируется в карточке процедуры.



Итоги и обучение

Выигранные и проигранные процедуры остаются в базе знаний, и система опирается на них в следующей заявке.

ИИ внутри контура, а не приложением сбоку

Маршрутизатор моделей, база знаний компании с поиском по смыслу, агенты по направлениям и обучение на действиях сотрудников. Для чувствительных данных — российские и локальные модели.



Выбор модели под задачу

Юридический текст, технический расчёт, код и маркетинг уходят разным исполнителям, а чувствительные данные обрабатывает локальная модель внутри контура.



База знаний компании

Договоры, регламенты, инструкции, коммерческие предложения, судебная практика и шаблоны. Ответ собирается по своим документам со ссылкой на источник.



Разбор входящих документов

Счета, приложения к договорам и спецификации превращаются в записи системы: позиции, цены, адреса объектов. Человек проверяет, а не набирает.



Агенты по направлениям

Закупки, право, финансы, проекты, продажи и поддержка. Каждый работает со своим срезом данных и своими шаблонами.



Контроль работы с клиентом

Разговоры расшифровываются и оцениваются по рубрике: приветствие, выяснение сути, решение, тон, договорённость. Отдельные шкалы для входящих и исходящих.



Самообучение

Система копит правки документов, удачные ответы, итоги закупок и оценки пользователей и опирается на них в следующей задаче.

ДОСТУП, НАДЁЖНОСТЬ, МАСШТАБ

Права по ролям, журнал на всё, запас прочности с проектирования

Ролевая модель прописана поимённо: администратор, руководитель, руководитель проектов, менеджер по продажам, инженер, разработчик и наблюдатель. Ошибка одного модуля не роняет систему: интерфейс, ядро, ИИ и база знаний изолированы.

ответ ядра	≤ 300 мс	поиск	≤ 1 с	поиск по базе знаний	≤ 3 с
обработка документа	≤ 5 с	ответ ИИ	≤ 30 с	сотрудников	100+
документов	100 000	записей	10 млн	проектов одновременно	100+



Вход и права

Токены с обновлением, роли на модули и записи, шифрование файлов.



Журнал и восстановление

Полная история действий, ежедневное копирование, еженедельная проверка восстановления, автоматический откат неудачного обновления.



Российский стек и размещение

Открытые технологии, собственные серверы группы в ЦОД и выделенные серверы российских провайдеров, импортозамещающий характер решения.

Рабочие разделы: то, чем пользуются каждый день

Список работающей системы, а не дорожной карты. Состав разделов у заказчика настраивается: лишнее выключается, недостающее добавляется.

Проекты

Задачи и заявки

Договоры

Контрагенты

Объекты

Ресурсы

Склад

Оборудование

Экономика

Затраты

Начисления

Биллинг

Сверки

Дебиторка

Платежи в банк

Документы

ЭДО

Подпись

База знаний

Календарь

CRM и сделки

Клиентская база

Контакты

Поставщики

Подрядчики

Закупки

Тендеры

ЕИС

Электронные площадки

Проработка

Каталог услуг

Номенклатура

Маркетплейс

Заказы

Обслуживание

Телефония

Почта

Поддержка

Уведомления

Мониторинг

Разработка

Администрирование

Роли

Журнал

ИИ-помощник

Какие сервисы закупки закрывает Атлас БОС и чем именно

Закупка услуг по предоставлению доступа к цифровым сервисам для малого и среднего предпринимательства Санкт-Петербурга, ОКПД2 63.99.10.190. Ниже только те сервисы, которые прямо пересекаются с нашей системой. Для каждого написано, что мы закрываем сами и что подключаем через партнёра.

Совпадение не случайно: требования к сервису управления ресурсами и проектной деятельностью совпадают с описанием нашего цифрового сервиса, подготовленным в феврале 2026 года. Разница только в оформлении, поэтому этот пункт ложится без доработок.

СЕРВИС № 22 · ТИПЫ 1, 2, 3

Управление ресурсами и проектной деятельностью компании

Атлас БОС — ядро системы

СООТВЕТСТВИЕ

Полное, собственный продукт. Проекты и задачи, договоры и контрагенты, документооборот с версиями, ролевая модель и журнал, расширенный учёт ресурсов, показатели маржи, качества, бизнеса и лояльности, склад с серийными номерами, воронка продаж и сделки, согласования и маршрутизация, поиск по базе знаний, аналитика и рекомендации.

УТОЧНЯЕМ ПОД ЗАКАЗЧИКА

Состав интеграции с бухгалтерской системой, глубина прогнозных моделей и набор сценариев, настраиваемых без разработки.

СЕРВИС № 8 · ТИПЫ 1, 2, 3

Проверка контрагентов

БОС Контрагенты

НАША ЧАСТЬ

Единое окно проверки: поиск по ИНН, ОГРН и названию, карточка контрагента, оценка риска, заключение и рекомендации, мониторинг изменений и уведомления, сохранение отчёта, передача результата в договоры и закупки, поиск связей между компаниями.

ЧЕРЕЗ ПОСТАВЩИКА ДАННЫХ

Сведения реестров: госреестры и налоговая, отчётность, арбитраж, приставы, банкротства, реестр недобросовестных поставщиков, лицензии, товарные знаки, проверки. Подключаются по договору с агрегатором. Выписка, подписанная налоговой, идёт из официального источника.

Ведение номенклатуры и учёт услуг

БОС Номенклатура

НАША ЧАСТЬ

Справочник услуг и товаров с группами и подгруппами, карточки позиций, цены и единицы измерения, штрихкоды и ценники, массовое редактирование и архивирование, поиск по названию, артикулу, производителю и штрихкоду, права кассиров, отчёт о продажах за день, задачи и уведомления.

ЧЕРЕЗ ПАРТНЁРА ПО КАССАМ

Кассовое оборудование и фискальный контур: подключение касс, чек, фискальные признаки, передача данных оператору фискальных данных. Работает через сертифицированного партнёра, интерфейс остаётся нашим.

Оптимизация учётной работы бизнеса

БОС Учёт + облачная 1С

ЧЕСТНАЯ КОНСТРУКЦИЯ

Регламентированный бухгалтерский, налоговый и кадровый учёт даёт лицензированная облачная 1С партнёра. Атлас БОС работает как единый интерфейс над ней: процессы и согласования, договоры и документы, продажи и заказы, аналитика и дашборды, ИИ-помощник.

ЧТО УЖЕ СВЯЗАНО

Обмен с 1С по стандартному протоколу, электронный документооборот, прямой обмен с банком, подпись документов. Заявлять этот сервис только на собственном ядре мы не будем: без учётной системы формального соответствия не получится.

Подробная сверка по сервису № 22

Требования типов 1, 2 и 3 построчно. Отметки честные: где закрыто частично, так и написано.

ТИП 1 – БАЗОВЫЙ

Проекты, договоры, контрагенты

- проекты и задачи
- реестр договоров и контроль сроков
- карточки контрагентов и контактов
- хранилище от 100 ГБ
- не менее 5 пользователей
- поддержка 8×5, уровень услуги от 99%

ТИП 2 – СТАНДАРТ

Плюс ресурсы, показатели, интеграции

- объекты, ресурсы, выезды и работы
- учёт использования оборудования
- контроль неэффективных ресурсов
- маржа, качество, бизнес, лояльность
- не менее 10 пользователей, 250 ГБ
- приоритетная поддержка 24×7

Плюс склад, продажи, процессы и ИИ

- складской учёт и серийные номера
- жизненный цикл клиента и сделки
- согласования и маршрутизация задач
- база знаний, аналитика, рекомендации
- не менее 20 пользователей, 250 ГБ
- выделенный менеджер, поддержка 24×7

ТРЕБОВАНИЕ ЗАКУПКИ	ТИП 1	ТИП 2	ТИП 3	КАК ЗАКРЫВАЕТ АТЛАС БОС	
Общие требования					
Доступ через веб-интерфейс с неограниченного количества устройств	✓	✓	✓	Браузер, без установки программ на рабочее место	
Разграничение прав доступа по ролям пользователей	✓	✓	✓	Семь ролей, права на модули и на отдельные записи	
Хранение истории изменений данных	✓	✓	✓	История в карточках плюс общий журнал действий	
Централизованное хранение файлов и документов	✓	✓	✓	Единое хранилище, файлы живут в карточках сущностей	
Защита информации по законодательству РФ	✓	✓	✓	Шифрование файлов, роли, журнал действий, размещение в РФ	
Масштабирование на уровень холдинга или региона	✓	✓	✓	Группы компаний, связи организаций, запас на 10 млн записей	
Кастомная разработка модулей и реинжиниринг процессов	✓	✓	✓	Своя разработка и своя команда, доработки под заказчика	
Хранение и обработка данных на территории РФ	✓	✓	✓	Базы, файлы и векторная память — в РФ: собственные серверы группы в ЦОД и выделенные серверы российских провайдеров; для чувствительных задач — российские и локальные модели	
Проекты, задачи, договоры, контрагенты					
Проекты, декомпозиция на задачи и подзадачи, ответственные, сроки, статусы	✓	✓	✓	Проект рождается из подписанного договора, статусы с правилами перехода	
Комментарии и обсуждения, уведомления, отчётность по проектам	✓	✓	✓	Обсуждение в карточке, уведомления на почту и в мессенджер, план и факт	

ТРЕБОВАНИЕ ЗАКУПКИ	ТИП 1	ТИП 2	ТИП 3	КАК ЗАКРЫВАЕТ АТЛАС БОС	
Реестр договоров, сроки, уведомления, скан-копии, контроль валидности	✓	✓	✓	Приложения и допсоглашения отдельными документами договора	
Карточки компаний и физлиц, реквизиты, история взаимодействий	✓	✓	✓	Реквизиты подтягиваются по ИНН, контакты по типам, связи организаций	
Хранилище от 100 ГБ, разграничение доступа, версионность документов	✓	✓	✓	Объём по тарифу, права наследуются от карточки, версии файлов	
Администрирование: пользователи, роли, журнал, аналитика активности	✓	✓	✓	Управление пользователями, ролевая модель, отчёт активности	
Поддержка: чат 8×5 · приоритетная 24×7 · выделенный менеджер	✓	✓	✓	Своя служба поддержки и дежурная смена, менеджер на старшем типе	
Ресурсы, показатели, интеграции (типы 2 и 3)					
Расширенное управление ресурсами, выезды и сервисные работы	—	✓	✓	Настраиваемые типы ресурсов на объекте, наряды и обслуживание	
Учёт использования оборудования и подключений	—	✓	✓	Техника с серийным номером привязана к объекту, услуге и затрате	
Контроль неэффективных ресурсов и отчётность по загрузке	—	✓	✓	Списки расхождений: платим и не используем, услуга без затрат, объект без выручки	
Показатели: маржа, качество, бизнес, лояльность и ценность клиента	—	✓	✓	Считаются из рабочих данных системы, с визуализацией	
Контроль выполнения операций в срок	—	✓	✓	Просрочки подсвечиваются в работе, а не в отчёте задним числом	
Интеграции: мониторинг, обмен с 1С, расширение через открытый интерфейс	—	✓	✓	Готовые подключения: 1С, мониторинг, банк, ЭДО, CRM, телефония, почта	
Склад, продажи, процессы, аналитика (тип 3)					
Складской учёт: движение от закупки до монтажа, серийные номера, остатки, списания и перемещения	—	—	✓	Раздел склада с движениями и серийным учётом	
Жизненный цикл клиента, воронка продаж, управление сделками	—	—	✓	Сделки со стадиями, связь с контрагентом, договором и проектом	
Интеграция с бухгалтерскими системами	—	—	✓	Обмен с облачной 1С по стандартному протоколу: контрагенты, номенклатура, договоры, счета	
Контроль дебиторской задолженности	—	—	✓	Начисления, оплаты и долг по контрагенту и договору	
Настройка бизнес-процессов, автоматизация согласований, маршрутизация задач	—	—	✓	Маршруты заявок и согласований настраиваются под компанию	

ТРЕБОВАНИЕ ЗАКУПКИ	ТИП 1	ТИП 2	ТИП 3	КАК ЗАКРЫВАЕТ АТЛАС БОС
Пользовательские сценарии без изменения исходного кода	—	—	🟡	Статусы, поля и маршруты настраиваются из интерфейса; сложные сценарии выпускает наша команда в рамках сопровождения
Управление разработкой: доски, спринты, бэклог, метрики команд	—	—	✓	Раздел разработки с досками, бэклогом и метриками
Поиск по корпоративной базе знаний с пониманием смысла	—	—	✓	База знаний компании, ответ со ссылкой на источник, внутри контура
Автоматический анализ эффективности распределения ресурсов	—	—	✓	Регулярный разбор простоев, расхождений и загрузки
Предиктивная аналитика финансовых показателей	—	—	🟡	Маржа, план-факт и тренды считаются; прогнозные модели развиваем под задачи заказчика
Формирование управленческих рекомендаций	—	—	✓	Сводки с конкретными действиями: что просело, где потери, чем заняться первым
Интеграционный хаб: внешние сервисы, кастомные интеграции, обмен с учётными и мониторинговыми системами	—	—	✓	Открытый программный интерфейс и своя команда для нестандартных подключений

✓ работает в системе

 🟡 закрыто частично, объём уточняется под заказчика

— не входит в этот тип по описанию закупки

Остальные сервисы закупки закрываются соседними продуктами экосистемы: поиск закупок, идентификация пользователей беспроводной сети, онлайн-мероприятия и корпоративный мессенджер, реклама и аналитика маркетплейсов. В этой презентации они не заявлены.

Операционная система компании, которая уже работает

Атлас БОС ведёт живой бизнес каждый день: продажи, проекты, ресурсы, деньги и документы. Покажем на ваших задачах.

[Запросить демонстрацию](#)

Атлас БОС · бизнес-операционная система: продажи, проекты, ресурсы, финансы, документы и ИИ в одном контуре · ГК «Атлас»